

GESTIONNAIRE COMMERCIAL GESTION/ COMMERCIAL

Le gestionnaire commercial assure la gestion opérationnelle de la relation clients.

MISSIONS PRINCIPALES

1. RESULTAT ATTENDU / MATIERE

Il traite les ordres reçus des clients, il s'assure de la mise en place des évènements commerciaux.

2. PROCESS EMPLOYE / MATERIEL

Il assure la mise à jour des systèmes de commercialisation.

3. QUALITE & SECURITE DES ALIMENTS

Il gère l'après-vente en s'assurant des actions correctrices et procède aux régularisations.

4. AUTONOMIE & MANAGEMENT

Il rend compte à sa hiérarchie.

CONTACTS EXTERIEURS

Il est en contact avec les clients.